

1.- Generamos un documento de venta al cliente

2.- Se decide llevar el documento del cliente al banco para el FACTORING, por lo tanto el banco le hace un depósito por ejemplo por un 90% del valor del documento. (S/. 12,000 a 90% S/. 10,800).

[illegible]

3.1.- Por la parte que me abonaron en mi cuenta

3.2.- Por la comisión que se cobró el banco

[illegible]